



Die BELCHEM GmbH ist ein inhabergeführtes mittelständiges Technologieunternehmen in der Nähe von Dresden. An unserem neuen Produktionsstandort in Freiberg entwickeln und produzieren wir textile Hochleistungsfasern und -garne für technische Textilien, Vliesstoffe und faserverstärkte Leichtbauwerkstoffe. Mit über 40 Mitarbeitern (w/m/d) werden weltweit renommierte Kunden mit unseren temperaturbeständigen Produkte bedient. BELCHEM steht für Sicherheit, Innovationsfreude und Qualität.

Da unser Unternehmen wächst, sind wir auf der Suche nach hochmotivierten Mitarbeitern die gemeinsam mit uns die nächsten Schritte gehen möchten. Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in unbefristeter Anstellung einen fachlich und persönlich überzeugenden

## International Sales Manager (m/w/d)

**Sie begeistern sich für...**

- Erarbeitung einer Verkaufsstrategie in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Entwicklung und Durchführung von Maßnahmen zur Kundenbindung
- Pflege und Ausbau des Kundenstamms
- Neukundenakquise
- Erstellung von Angeboten und kontinuierliche Nachverfolgung
- Konzeptionelle, strukturierte Planung und kontinuierliches Reporting
- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen, Vertriebsplanung, Reporting, Benchmark- und Portfolio-Analysen
- Enger Austausch mit Entwicklungsteam
- Planung und Durchführung von Messen
- Führung und Aufbau eines kleinen Sales Teams
- Durch Auftragsbearbeitung Schnittstelle zur Produktion
- Regelmäßiges Reporting der Aktivitäten der Geschäftsführung gegenüber

### **...und bringen folgende Qualifikationen mit?**

- Eine Begeisterung und Vision für Sales und den Aufbau Ihres Teams
- Erfolgreich abgeschlossene, technisch-geprägte Ausbildung bzw. Studium
- Technische Kenntnisse im Textilbereich von Vorteil
- 5-8 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarer Rolle
- Erste Erfahrungen im Bereich Teamführung und -Aufbau
- Kommunikationsstärke und verhandlungssicheres Auftreten
- Entwicklung und Durchführung von Sales-Konzepten
- Freude am Umgang mit internationaler Kundschaft
- Hohe Reisebereitschaft (u.a. USA, Europa, Asien)
- Stark ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Selbständige, strukturierte Arbeitsweise
- Kosten- und qualitätsbewusstes Denken und Handeln
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office-Paket; ERP-Softwarekenntnisse
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

### **Dann bieten wir:**

- Möglichkeit ein kleines Team zu leiten
- Gestaltungsfreiraum und Möglichkeit, eigene Ideen zu realisieren
- Flache Hierarchien mit kurzen Entscheidungswegen
- Schulungen zur fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Sicherheit, da zukunftsweisendes Geschäftsumfeld mit langfristigen Wachstumsperspektiven
- Möglichkeit, sich aktiv einzubringen und somit direkt Einfluss auf das weitere Wachstum und den damit verbundenen Unternehmenserfolg zu nehmen
- Ein Unternehmen das vom kleinem Mittelständler zum industriellen Mittelständler wächst
- Attraktives Vergütungspaket

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen.**

Bitte senden Sie uns Ihre kompletten Bewerbungsunterlagen mit Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen inklusive Verfügbarkeit und Gehaltsvorstellungen an [personal@belchem-fibers.com](mailto:personal@belchem-fibers.com). Bei Fragen kontaktieren Sie bitte Frau Simone Friedrich, Tel. +49 35204 / 7824 31. Wir freuen uns auf Ihren Anruf.